

Документ подписан простой электронной подписью.
Информация о владельце:

ФИО: Кандрашина Елена Александровна

Должность: И.о. ректора ФГАОУ ВО «Самарский государственный экономический университет»

Дата подписания: 21.06.2022 15:34:44

Уникальный программный ключ:

2db64eb9605ce27edd3b8e8fdd32c70e0674ddd2

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«Самарский государственный экономический университет»

Институт

Институт менеджмента

Кафедра

Маркетинга, логистики и рекламы

УТВЕРЖДЕНО

Ученым советом Университета

(протокол № 9 от 31 мая 2022 г.)

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

Наименование дисциплины

Б1.В.14 Логистика международной торговли

Основная профессиональная образовательная программа

38.03.02 Менеджмент программа Управление логистикой в бизнесе

Квалификация (степень) выпускника бакалавр

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«Самарский государственный экономический университет»**

Институт Институт менеджмента
Кафедра Маркетинга, логистики и рекламы

АННОТАЦИЯ

Наименование дисциплины Б1.В.14 Логистика международной торговли

Основная профессиональная образовательная программа 38.03.02 Менеджмент программа Управление логистикой в бизнесе

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«Самарский государственный экономический университет»**

Институт Институт менеджмента
Кафедра Маркетинга, логистики и рекламы

УТВЕРЖДЕНО
Ученым советом Университета
(протокол № 9 от 31 мая 2022 г.)

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ
ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ**

Наименование дисциплины Б1.В.14 Логистика международной торговли

Основная профессиональная образовательная программа 38.03.02 Менеджмент программа Управление логистикой в бизнесе

Содержание (рабочая программа)

Стр.

- 1 Место дисциплины в структуре ОП
- 2 Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов обучения по программе
- 3 Объем и виды учебной работы
- 4 Содержание дисциплины
- 5 Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение дисциплины
- 6 Фонд оценочных средств по дисциплине

Содержание (ФОС)

Стр.

- 6.1 Контрольные мероприятия по дисциплине
- 6.2 Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов обучения по программе
- 6.3 Паспорт оценочных материалов
- 6.4 Оценочные материалы для текущего контроля
- 6.5 Оценочные материалы для промежуточной аттестации
- 6.6 Шкалы и критерии оценивания по формам текущего контроля и промежуточной аттестации

Целью изучения дисциплины является формирование результатов обучения, обеспечивающих достижение планируемых результатов освоения образовательной программы.

1. Место дисциплины в структуре ОП

Дисциплина Логистика международной торговли входит в часть, формируемая участниками образовательных отношений блока Б1. Дисциплины (модули)

Предшествующие дисциплины по связям компетенций: Консультационный проект, Коммерческий механизм систем товародвижения, Цифровые системы и сервисы в логистике, Логистика посреднической деятельности

2. Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов обучения по программе

Изучение дисциплины Логистика международной торговли в образовательной программе направлено на формирование у обучающихся следующих компетенций:

Профессиональные компетенции (ПК):

ПК-2 - Способен разрабатывать оптимальные схемы прохождения груза, улучшать качество логистических услуг

Планируемые результаты обучения по программе	Планируемые результаты обучения по дисциплине		
	ПК-2	ПК-2.1: Знать: логистические схемы прохождения груза и возможности улучшения качества логистических услуг	ПК-2.2: Уметь: разрабатывать оптимальные схемы прохождения груза, улучшать качество логистических услуг при сохранении минимальных затрат

3. Объем и виды учебной работы

Учебным планом предусматриваются следующие виды учебной работы по дисциплине:

Очная форма обучения

Виды учебной работы	Всего час/ з.е.
	Сем 8
Контактная работа, в том числе:	74.3/2.06
Занятия лекционного типа	36/1
Занятия семинарского типа	36/1
Индивидуальная контактная работа (ИКР)	0.3/0.01
Групповая контактная работа (ГКР)	2/0.06
Самостоятельная работа:	71.7/1.99
Промежуточная аттестация	34/0.94
Вид промежуточной аттестации:	
Экзамен	Экз
Общая трудоемкость (объем части образовательной программы): Часы	180
Зачетные единицы	5

очно-заочная форма

Виды учебной работы	Всего час/ з.е.
	Сем 9
Контактная работа, в том числе:	6.3/0.18

Занятия лекционного типа	2/0.06
Занятия семинарского типа	2/0.06
Индивидуальная контактная работа (ИКР)	0.3/0.01
Групповая контактная работа (ГКР)	2/0.06
Самостоятельная работа:	139.7/3.88
Промежуточная аттестация	34/0.94
Вид промежуточной аттестации: Экзамен	Экз
Общая трудоемкость (объем части образовательной программы): Часы	180
Зачетные единицы	5

4. Содержание дисциплины

4.1. Разделы, темы дисциплины и виды занятий:

Тематический план дисциплины Логистика международной торговли представлен в таблице.

Разделы, темы дисциплины и виды занятий Очная форма обучения

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Контактная работа				Самостоятельная работа	Планируемые результаты обучения в соотношении с результатами обучения по образовательной программе
		Лекции	Занятия семинарского типа	ИКР	ГКР		
	Практич. занятия						
1.	Введение в международную торговлю	18	18			30	ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3
2.	Основы международной логистики	18	18			41,7	ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3
	Контроль	34					
	Итого	36	36	0.3	2	71.7	

очно-заочная форма

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Контактная работа				Самостоятельная работа	Планируемые результаты обучения в соотношении с результатами обучения по образовательной программе
		Лекции	Занятия семинарского типа	ИКР	ГКР		
	Практич. занятия						
1.	Введение в международную торговлю	1	1			39,7	ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3
2.	Основы международной логистики	1	1			100	ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3
	Контроль	34					
	Итого	2	2	0.3	2	139.7	

4.2 Содержание разделов и тем

4.2.1 Контактная работа

Тематика занятий лекционного типа

№п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Вид занятия лекционного типа*	Тематика занятия лекционного типа
1.	Введение в международную торговлю	лекция	Введение в систему международной торговли.
		лекция	Организация коммерческой деятельности за рубежом
2.	Основы международной логистики	лекция	Внешнеторговые операции на основе прямых связей контрагентов.
		лекция	Коммерческая деятельность на мировом рынке с участием торговых посредников.
		лекция	Исследование конъюнктуры мирового рынка
		лекция	Основы международного обмена технологиями.
		лекция	Международное производственное кооперирование.
		лекция	Организация логистики в международном бизнесе
		лекция	Стратегии международной логистики

*лекции и иные учебные занятия, предусматривающие преимущественную передачу учебной информации педагогическими работниками организации и (или) лицами, привлекаемыми организацией к реализации образовательных программ на иных условиях, обучающимся

Тематика занятий семинарского типа

№п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Вид занятия семинарского типа**	Тематика занятия семинарского типа
1.	Введение в международную торговлю	практическое занятие	Введение в систему международной торговли.
		практическое занятие	Организация коммерческой деятельности за рубежом
2.	Основы международной логистики	практическое занятие	Внешнеторговые операции на основе прямых связей контрагентов.
		практическое занятие	Коммерческая деятельность на мировом рынке с участием торговых посредников.
		практическое занятие	Исследование конъюнктуры мирового рынка
		практическое занятие	Основы международного обмена технологиями.
		практическое занятие	Международное производственное кооперирование.
		практическое занятие	Организация логистики в международном бизнесе
		практическое занятие	Стратегии международной логистики

** семинары, практические занятия, практикумы, лабораторные работы, коллоквиумы и иные аналогичные занятия

Иная контактная работа

При проведении учебных занятий СГЭУ обеспечивает развитие у обучающихся навыков командной работы, межличностной коммуникации, принятия решений, лидерских качеств (включая при необходимости проведение интерактивных лекций, групповых дискуссий, ролевых игр, тренингов, анализ ситуаций и имитационных моделей, преподавание дисциплин (модулей) в форме курсов, составленных на основе результатов научных исследований, проводимых организацией, в том числе с учетом региональных особенностей профессиональной деятельности выпускников и потребностей работодателей).

Формы и методы проведения иной контактной работы приведены в Методических указаниях по основной профессиональной образовательной программе.

4.2.2 Самостоятельная работа

№п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Вид самостоятельной работы ***
1.	Введение в международную торговлю	- подготовка доклада - тестирование
2.	Основы международной логистики	- подготовка доклада - тестирование

*** самостоятельная работа в семестре, написание курсовых работ, докладов, выполнение контрольных работ

5. Материально-техническое и учебно-методическое обеспечение дисциплины

5.1 Литература:

Основная литература

Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами : учебник и практикум для вузов / Г. В. Кузнецова, Г. В. Подбиралкина. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 720 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13547-3. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/468014>

Дополнительная литература

Григорьев, М. Н. Логистика. Продвинутый курс. В 2 ч. Часть 1 : учебник для вузов / М. Н. Григорьев, А. П. Долгов, С. А. Уваров. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 472 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-02569-9. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/451899>

Григорьев, М. Н. Логистика. Продвинутый курс. В 2 ч. Часть 2 : учебник для вузов / М. Н. Григорьев, А. П. Долгов, С. А. Уваров. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2020. — 341 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-02571-2. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/451900>

5.2. Перечень лицензионного программного обеспечения

1. Microsoft Windows 10 Education / Microsoft Windows 7 / Windows Vista Business
2. Office 365 ProPlus, Microsoft Office 2019, Microsoft Office 2016 Professional Plus (Word, Excel, Access, PowerPoint, Outlook, OneNote, Publisher) / Microsoft Office 2007 (Word, Excel, Access, PowerPoint)

5.3 Современные профессиональные базы данных, к которым обеспечивается доступ обучающихся

1. Профессиональная база данных «Информационные системы Министерства экономического развития Российской Федерации в сети Интернет» (Портал «Официальная Россия» - <http://www.gov.ru/>)
2. Профессиональная база данных «Финансово-экономические показатели Российской Федерации» (Официальный сайт Министерства финансов РФ - <https://www.minfin.ru/ru/>)
3. Профессиональная база данных «Официальная статистика» (Официальный сайт

5.4. Информационно-справочные системы, к которым обеспечивается доступ обучающихся

1. Справочно-правовая система «Консультант Плюс»
2. Справочно-правовая система «ГАРАНТ-Максимум»

5.5. Специальные помещения

Учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран
Учебные аудитории для проведения практических занятий (занятий семинарского типа)	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ
Учебные аудитории для групповых и индивидуальных консультаций	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ
Учебные аудитории для текущего контроля и промежуточной аттестации	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ
Помещения для самостоятельной работы	Комплекты ученической мебели Мультимедийный проектор Доска Экран Компьютеры с выходом в сеть «Интернет» и ЭИОС СГЭУ
Помещения для хранения и профилактического обслуживания оборудования	Комплекты специализированной мебели для хранения оборудования

5.6 Лаборатории и лабораторное оборудование

6. Фонд оценочных средств по дисциплине Логистика международной торговли:

6.1. Контрольные мероприятия по дисциплине

Вид контроля	Форма контроля	Отметить нужное знаком «+»
Текущий контроль	Оценка докладов	+
	Устный/письменный опрос	-
	Тестирование	+
	Практические задачи	-

	Оценка контрольных работ (для заочной формы обучения)	+
Промежуточный контроль	Экзамен	+

Порядок проведения мероприятий текущего и промежуточного контроля определяется Методическими указаниями по основной профессиональной образовательной программе высшего образования, утвержденными Ученым советом ФГАОУ ВО СГЭУ, протокол № 9 от 31.05.2022; Положением о балльно-рейтинговой системе оценки успеваемости обучающихся по основным образовательным программам высшего образования – программам бакалавриата, программам специалитета, программам магистратуры в федеральном государственном автономном образовательном учреждении высшего образования «Самарский государственный экономический университет».

6.2. Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов обучения по программе

Профессиональные компетенции (ПК):

ПК-2 - Способен разрабатывать оптимальные схемы прохождения груза,улучшать качество логистических услуг

Планируемые результаты обучения по программе	Планируемые результаты обучения по дисциплине		
		ПК-2.1: Знать: логистические схемы прохождения груза и возможности улучшения качества логистических услуг	ПК-2.2: Уметь: разрабатывать оптимальные схемы прохождения груза, улучшать качество логистических услуг при сохранении минимальных затрат
Пороговый	ПК-2.1: Знать: Особенности транспортировки грузов	ПК-2.2: Уметь: Составлять схемы перемещения грузов на внешнем рынке	ПК-2.3: Владеть (иметь навыки): Приемами анализа транспортных затрат на внешнем рынке
Стандартный (в дополнение к пороговому)	ПК-2.1: Знать: Специфику использования различных транспортных систем	ПК-2.2: Уметь: Планировать маршруты перемещения грузов с учетом совокупных затрат	ПК-2.3: Владеть (иметь навыки): Методами расчета совокупных издержек на доставку грузов в международной торговле
Повышенный (в дополнение к пороговому, стандартному)	ПК-2.1: Знать: Особенности транспортировки грузов и специфику использования различных транспортных систем на внешних рынках	ПК-2.2: Уметь: Планировать маршруты для перевозок грузов на альтернативной основе с учетом критериев оптимизации затрат на логистику.	ПК-2.3: Владеть (иметь навыки): Методами анализа и расчета совокупных затрат на логистическое обеспечение международных торговых операций

6.3. Паспорт оценочных материалов

№ п/п	Наименование темы (раздела) дисциплины	Контролируемые планируемые результаты обучения в соотношении с результатами обучения по	Вид контроля/используемые оценочные средства	
			Текущий	Промежуточный

		программе		
1.	Введение в международную торговлю	ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3	Доклады, тестирование	экзамен
2.	Основы международной логистики	ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3	Доклады, тестирование	экзамен

6.4.Оценочные материалы для текущего контроля

Примерная тематика докладов

Раздел дисциплины	Темы
Введение в международную торговлю	<ol style="list-style-type: none"> 1. Роль международной торговли в государстве. 2. Необходимость государственного вмешательства в сферу международной торговли. 3. Структура участников внешнеторговой деятельности. 4. Организация международных грузоперевозок авиационным транспортом. 5. Организация международных грузоперевозок морским транспортом. 6. Организация международных грузоперевозок смешанным транспортом. 7. Организация международных грузоперевозок трубопроводным транспортом. 8. Организация международных грузоперевозок железнодорожным транспортом.
Основы международной логистики	<ol style="list-style-type: none"> 1. Государственное регулирование потоков в международной торговле. 2. Роль международных экспедиционных агентств. 3. Перевозчики общего пользования, не владеющие тоннажем. 4. Роль и место таможенных брокеров во внешней торговле. 5. Внешнеторговые компании широкого профиля. 6. Ассоциации грузоотправителей в международной торговле. 7. Специфика национального законодательства по упаковке грузов. 8. Международная ассоциация воздушного транспорта. 9. Особенности каботажных перевозок. 10. Контейнерные перевозки в международной торговле. 11. Управление международными товарными запасами. 12. Управление документооборотом в международной торговле. 13. Страхование международных перевозок. 14. Роль международных брокеров в международной торговле. 15. Классификации товаров в международной торговле. 16. Безотзывные аккредитивы в международных сделках. 17. Специфика национального законодательства по маркировке грузов.

Вопросы для устного/письменного опроса

Раздел дисциплины	Вопросы

Задания для тестирования по дисциплине для оценки сформированности компетенций (min 20, max 50 + ссылку на ЭИОС с тестами)

<https://lms2.sseu.ru/course/index.php?categoryid=514>

1. Различия между внутренней и международной логистикой касается:

- а) продолжительности функционального цикла;
- б) организации логистических операций;
- в) формирования партнерских союзов;
- г) все ответы верны;

2. Укажите неверное утверждение:

- а) от длительности функционального цикла зависят усилия контрагентов по управлению запасами;
- б) в глобальной логистике продолжительность функционального цикла исполнения заказа существенно увеличивается;
- в) функциональный цикл международной логистики имеет повышенную гибкость и равномерность по сравнению с внутренней логистикой;
- г) удлинение функционального цикла в глобальной логистике обусловлено транспортировкой и выполнением таможенных процедур;

3. Удлинение функционального цикла в глобальной логистике связано с рядом причин, к числу которых не относится:

- а) задержки в передаче информации;
- б) особые требования к упаковке;
- в) действие РНБ в торговле между странами;
- г) учет графика движения морских судов;

4. Системная интеграция в глобальной логистике означает:

- а) низкий уровень координации действий партнеров;
- б) локальное управление запасами;
- в) использование электронного обмена данными в процессе передачи данных;
- г) отсутствие потребности в программном обеспечении участников глобальной логистики;

5. Оцените справедливость приведенных высказываний:

I. Стратегические союзы с ограниченным числом посредников увеличивают риск и уязвимость при выполнении логистических функций;

II. В развитых странах производители освобождаются от непрофильных видов деятельности для повышения корпоративной эффективности;

- а) I- верно; II- верно;
- б) I- неверно; II- верно;
- в) I- верно; II- неверно;
- г) I- неверно; II- неверно;

6. Активизация международной торговли происходит под влиянием ряда факторов, к числу которых не относится:

- а) структурные сдвиги в экономике;
- б) специализация промышленного производства;
- в) кооперирование промышленного производства;
- г) развитие протекционистской политики государств;

7. Термин «внешняя торговля» означает:

- а) оплачиваемый ввоз товаров в страну;
- б) оплачиваемый вывоз товаров из страны;
- в) форму связи между товаропроизводителями разных стран;
- г) оплачиваемый ввоз и оплачиваемый вывоз товаров в отношении конкретной страны;

8. Оцените справедливость приведенных высказываний:

I. Международная торговля характеризует оплачиваемый совокупный товарооборот между странами мира;

II. Мировое производство развивается быстрее международной торговли;

- а) I- верно; II- верно;
- б) I- неверно; II- неверно;
- в) I- неверно; II- верно;
- г) I- верно; II- неверно;

9. Оцените справедливость приведенных высказываний:

I. Сумма экспорта и импорта образует торговый баланс;

II. Разница между экспортом импортом образует товарооборот;

а) I- верно; II- верно;

б) I- неверно; II- неверно;

в) I- неверно; II- верно;

г) I- верно; II- неверно;

10. В структуре мирового товарооборота выделяют несколько товарных потоков, к числу которых не относятся:

а) поставки в виде даров и помощи;

б) коммерческая торговля;

в) внутрифирменный обмен;

г) поставки по соглашению о специализации и кооперированию;

Практические задачи (min 20, max 50 + ссылку на ЭИОС с электронным изданием, если имеется)

Раздел дисциплины	Задачи

Тематика контрольных работ

Раздел дисциплины	Темы
Введение в международную торговлю	1. Документация по процедуре переговоров и их завершению. 2. Варианты заключения международного контракта купли-продажи. 3. Исполнение контрактных обязательств. 5. Место договора в комплексе взаимоотношений участников внешнеэкономических связей. 6. Понятие типового контракта, способы использования, условия применения. 7. Торговые обычаи и обыкновения: основные требования и условия применения. 8. Понятие внешнеторгового контракта. 9. Основные функции контракта, подготовка к заключению контракта. 10. Структура контракта порядок размещения статей, основные условия контракта.
Основы международной логистики	1. Понятие торгово-посреднических операций. Виды торгово-посреднических операций: 2. Понятие научно-технических знаний. 3. Предмет международного обмена технологиями. 4. Специфика международного обмена технологиями. 5. Содержание понятий международной торговли патентами и лицензиями. 6. Виды договоров и соглашений по международному лицензированию.. Передача технологий через кооперационные соглашения. 7. Содержание услуг типа инжиниринг. Инжиниринговые услуги как форма передачи технологий (ноу-хау). 8. Основные условия международных договоров по представлению инженерно-консультационных услуг. 9. Понятие международного производственного кооперирования и его особенности. 10. Понятие международной логистики.

6.5. Оценочные материалы для промежуточной аттестации

Фонд вопросов для проведения промежуточного контроля в форме экзамена

Раздел дисциплины	Вопросы
Введение в международную торговлю	<ol style="list-style-type: none">1. Понятие внешнеторговых коммерческих операций: субъекты, объекты.2. Виды операций: основные, вспомогательные.3. Международная коммерческая сделка как правовая форма внешнеторговых операций.4. Виды международных операций по обмену товарами.5. Компенсационные сделки.6. Структура и динамика международной торговли.7. Понятие и виды встречной торговли.8. Формы организации международной деятельности.9. Варианты структурного построения международной фирмы.10. Централизация и децентрализация в организации деятельности международных компаний.11. Тарифные и нетарифные ограничения во внешней торговле.12. Стимулирование экспорта и государственная поддержка экспортеров.13. Всемирная торговая организация (ВТО), ее задачи, функции и роль в международной торговле.14. Место России в мировой экономике.15. Понятие базисных условий поставок в контрактах купли-продажи.16. Разработка экспортного контракта на поставку машин и оборудования.17. Подготовка импортного контракта на закупку машин и оборудования.18. Разработка проекта импортного контракта на закупку сырьевых материалов.19. Разработка бартерных договоров во встречной торговле.20. Компенсационные сделки на коммерческой основе. Параллельные сделки.21. Организация глобальных логистических операций.22. Модели глобальных цепей поставок.
Основы международной логистики	<ol style="list-style-type: none">23. Понятие конъюнктуры рынка.24. Методологические требования по исследованию конъюнктуры рынка.25. Процесс исследования конъюнктуры рынка.26. Прогноз развития конъюнктуры рынка. Факторы, воздействующие на конъюнктуру рынка.27. Методы прогнозирования конъюнктуры рынка.28. Показатели конъюнктуры рынка: промышленное производство, внутренний товарооборот.29. Показатели конъюнктуры рынка: внешняя торговля, кредитно-денежной сфера.30. Мировая цена и порядок ее установления.31. Цена в контракте международной купли-продажи.32. Анализ цен конкурентов.33. Поправки к контрактным ценам: на динамику цен, на уторговывание, на сроки поставки, на серийность, на условия платежа.34. Методика определения скользящих цен.35. Способы установления контактов с покупателями.36. Понятие оферты, ее виды.

	<p>37. Внешнеторговые переговоры как основа международного делового общения. Подготовка к переговорам.</p> <p>38. Стратегия и тактика коммерческих переговоров.</p> <p>39. Способы организации международной деятельности.</p> <p>40. Понятие международной, мультинациональной, глобальной компании.</p> <p>41. Понятие глобальной логистики. Влияние глобальной логистики на экономическое положение регионов.</p> <p>42. Факторы, воздействующие на развитие международных обменов.</p> <p>43. Различия национальной и международной логистики.</p> <p>44. Предпосылки и преимущества интернационализации бизнеса.</p> <p>45. Альтернативные способы организации международной логистики.</p> <p>46. Типы логистических компаний: национальные, международные, мультинациональные, глобальные</p> <p>47. Региональные внешнеторговые посредники.</p> <p>48. Формы международного производственного кооперирования.</p> <p>49. Реализация прав и обязанностей сторон по контракту</p>
--	---

6.6. Шкалы и критерии оценивания по формам текущего контроля и промежуточной аттестации

Шкала и критерии оценивания

Оценка	Критерии оценивания для мероприятий контроля с применением 4-х балльной системы
«отлично»	Повышенный ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3
«хорошо»	Стандартный ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3
«удовлетворительно»	Пороговый ПК-2.1, ПК-2.2, ПК-2.3
«неудовлетворительно»	Результаты обучения не сформированы на пороговом уровне